

## ARGO-HYTOS Fluidtechnik

# Agieren statt reagieren dank optimal aufbereiteter Datenauswertungen



«Wir wussten nur, welche Statistiken und Auswertungen uns helfen würden. Um das <wie> hat sich plus-IT AG gekümmert und uns diese hochtechnische Aufgabe abgenommen. Unsere Partnerschaft hat perfekt funktioniert. Wir behalten heute mühelos die Übersicht und haben ein System bekommen, das sich mit uns entwickeln kann. So sind wir für eine erfolgreiche Zukunft gerüstet.»

Philippe Fasano, CIO,  
**ARGO-HYTOS Gruppe**

### Lieferant für die weltweit grössten Maschinenbauunternehmen

ARGO-HYTOS beliefert weltweit Unternehmen im Bereich Mobil- und Industriehydraulik, und zwar mithilfe eines internationalen Netzwerks von Produktionsunternehmen und Vertriebsgesellschaften. Über die reine Filtertechnik hinaus konzipiert das Unternehmen Steuer- und Regelungstechnologien auf kleinstem Raum, beherrscht die Schnittstelle zwischen Hydraulik und Elektronik und nutzt modernste Magnettechnologie sowie Proportionaltechnik. ARGO-HYTOS realisiert für seine Kunden innovative und individuell konzipierte Systemlösungen. 60 Jahre Erfahrung in der Fluidtechnik machen den Konzern zu einem Innovationsführer – das belegen zahlreiche Patente.

Eine der Herausforderungen für ARGO-HYTOS sind die sich stetig verändernden Bestelleingänge. Es gilt die Schwankungen zu beobachten, um bei Engpässen schnell reagieren zu können. Die Grösse des Unternehmens verunmöglicht die manuelle Beobachtung, weshalb ein neues Business Intelligence System implementiert werden sollte.

### Einfacher Zugriff auf übersichtlich dargestellte Reports

ARGO-HYTOS entschied sich für die Einführung von SAP BusinessObjects – als Ergänzung zur SAP ERP-Lösung, wie Philippe Fasano erläutert:

«Wir suchten ein offenes, transparentes System, mit dem Mitarbeitende in der ganzen Welt einfach detaillierte, übersichtlich dargestellte Auswertungen aus SAP abrufen können.»

Als erstes suchte und fand ARGO-HYTOS den richtigen Implementierungspartner. plus-IT AG verfügt über BI-Knowhow, Branchenkenntnisse und Erfahrung in der Anbindung an SAP.

Dann erfolgten die Bedürfnisanalyse, die Festlegung der Auswertungskriterien und die Entwicklung der komplexen Berechnungsregeln. SAP BusinessObjects greift auf die Daten im ERP-System zu und bereitet diese im DataWarehouse für die Beobachtungsansicht auf. Die Lösung wurde auf den Kundenservern installiert und an Active Directory angebunden. Ohne zusätzliche Log-ins und Passwörter können die Mitarbeitenden übers Web auf SAP BusinessObjects zugreifen und sich die gewünschten Informationen grafisch aufbereitet darstellen lassen.

### plus-IT AG: Partner statt Lieferant

plus-IT AG ist seit mehr als acht Jahren BusinessObjects Partner. Dieses Knowhow, die langjährige Erfahrung und fundierte Branchenkenntnisse machen den IT-Spezialisten zum idealen Partner. Zum Erfolgsrezept gehört auch, dass seine Kunden einen festen Ansprechpartner haben, der die Projektverantwortung übernimmt – von der Analyse über die Umsetzung bis zur Inbetriebnahme. Dass dieses Konzept funktioniert, bestätigt Philippe Fasano:

«plus-IT AG hat sowohl fachlich als auch menschlich überzeugt. Wir sprechen die gleiche Sprache, fühlen uns verstanden und können offen miteinander kommunizieren. Als Team ziehen wir am gleichen Strick und haben so dieses Projekt zum Erfolg geführt!»

SAP BusinessObjects bietet einen transparenten Überblick über die Unternehmensdaten und hilft, die unterschiedlichsten Herausforderungen zu meistern. plus-IT AG hat viel Erfahrung darin, die Bedürfnisse von Unternehmen so in Auswertungsregeln zu übersetzen, dass der Benutzer ganz leicht die erforderlichen Reports abrufen kann – in jeder gewünschten Darstellungsform.

**SAP (Schweiz) AG**  
Althardstrasse 80  
8105 Regensdorf  
Tel. 058 871 61 11  
[www.sap.com/ch](http://www.sap.com/ch)



## Auf einen Blick



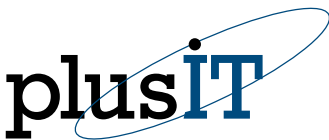
**Kunde:**  
ARGO-HYTOS M+C GmbH  
6300 Zug  
[www.argo-hytos.com](http://www.argo-hytos.com)

**Ansprechpartner:**  
Philippe Fasano  
[p.fasano@argo-hytos.com](mailto:p.fasano@argo-hytos.com)

**Branche:**  
Maschinenbau

**Produkte und Leistungen:**  
Komponenten und Systeme für die Weltmarktführer im Bereich der mobilen Arbeitsmaschinen und des allgemeinen Maschinenbaus

**Mitarbeitende:**  
1200 (Stand März 2012)



**Partner:**  
plus-IT AG  
8400 Winterthur  
[www.plus-it.ch](http://www.plus-it.ch)

**Ansprechpartner:**  
Beat Honegger  
[beat.honegger@plus-it.ch](mailto:beat.honegger@plus-it.ch)

### Die Herausforderung

- Suche der passenden Business-Intelligence-Lösung zur Anbindung ans SAP ERP-System
- Suche des geeigneten Implementierungspartners mit BI-Knowhow, SAP Erfahrung und Branchenkenntnissen
- Zusammenführung und Aufbereitung von Businessinformationen aus unterschiedlichen Quellen
- Übersichtliche grafische Darstellung der Auswertungen
- Abbildung der unterschiedlichen fachlichen Regeln (Auftragstypen, etc.)

### Die Lösung

- Direkte Anbindung an SAP ERP
- Verknüpfung und Verdichtung der Daten aus verschiedenen Quell-Systemen in ein Datawarehouse (DWH)
- Auswertungen mit SAP BO, wie Auftragseingang, Auftragsbestand, Liefertreue, etc.
- Einheitliches Reporting für die unterschiedlichsten Anspruchsgruppen mit Berücksichtigung der Datensicherheit
- Ganze Informationsaufbereitung voll automatisiert

### Der Nutzen

- Weltweiter, webbasierter und schneller Zugriff auf tagesaktuelle Auswertungen
- Frühzeitige Erkennung von Trends (Agieren statt reagieren)
- Bessere Disposition der Bestellungen
- Auslastung konnte erhöht werden
- Verbesserung der Datenqualität
- Anbindung an das bestehende Rollenkonzept des Windows-Active Directory (AD)
- Selfservice der Fachanwender über Portal um parametrisierbare Reports aufzurufen